

～生産者と消費者を結びつけたい！～ 井上 雅仁さん（八幡浜市）

旬香物産株式会社 代表取締役 1980 年生まれ
 ホームページ www.maanamikan.com
 フェイスブック <https://www.facebook.com/masahito.inoue.9>



☆経営概況☆

八幡浜市役所職員を H26 年に辞めて旬香物産株式会社の代表となりました。会社は J A にしうわ真穴共選の直販部門の運営管理を委託されています。（H26 年取扱高 100,000 千円 常時雇用 2 名）

☆ここがポイント☆

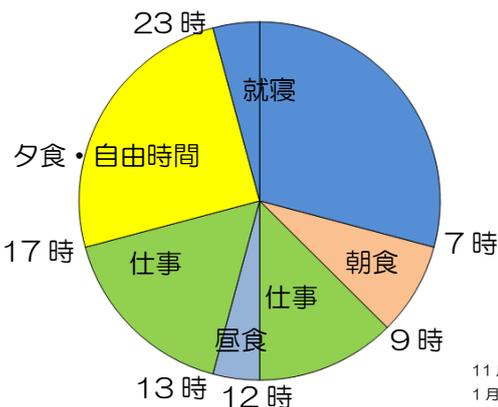
■市職員から会社の社長に！

きっかけは、市役所時代の東北復興支援の派遣時に、「真穴共選の直販部門となる会社の社長を探しているのだがやってみないか」という一本の電話でした。市役所では異動があり農家のためになる仕事ばかりを続けることはできないと思い悩んでいたところ、タイミングよくお話を頂いたので、二つ返事で承諾しました。

■物販会社では

事業は贈答品などで全国的にも有名な『真穴みかん』の通信販売がメインですが、そこで意識することは、**社会と産地、生産者と消費者、産地が培ってきた伝統と未来の間（距離）を「結び」**ことだと考えています。

【一日のライフスタイル（一例）】



【普段の生活について】

多くの方との出会いをもつことを心がけています。繁忙期には、そのような時間はとれませんが、春～夏ごろにかけては、まちづくり活動等に参加しています。

また、家業である神職としての仕事をしている時もあります。事務所裏にある住吉天満神社の管理もさせていただいており、時間が取れるときは（1 日と、11 日）に商売繁盛・地域繁栄のお参り、また東日本大震災被災地のいち早い復興を祈念させていただいております。

趣味で陶芸などしてます。最近の制作は宮城県山元町 PR キャラクター「ホッキーくん」です。

11 月～12 月：7 時半入社、24 時退社のハードワークになります。休みありません。

1 月～4 月：三崎共選晩柑類取り扱いのため、週に 3～5 回、三崎に通っています。

5 月～8 月：ジュース等加工品の取り扱いをしながら、販売状況の分析、次シーズンの販売計画などを練っています。

9 月～10 月：実際の販売に向けた、印作物の作成や DM の発送作業など行います。



【一週間のライフスタイル（一例）】

月	火	水	木	金	土	日
【繁忙期】	常に何らかの作業をしています					
【普段】		事務作業等			(休み)	
【農閑期】	事務作業等		被災地復興支援旅行			



☆これからの夢や目指すもの☆

■農家の作業支援をしていきたい！

真穴は昨年のみかんの単価が 300 円を超え、日本一の単価でした。売り上げは約 20 億円で約 200 戸の農家がいるので 1 戸あたり 1 千万円の売り上げです。しかし、それでも高齢化等により生産量は年々減っており、この 10 年で 4 割減っています。そこで、旬香物産で 1 ターンの方を受け入れ、**担い手確保の取組み**や**農作業支援**などを行い、少しでも生産量を維持・拡大できればと思っています。

☆メッセージ☆

■問題を一つ一つ解決すれば農業はまだまだ成長します！

農業・農村には現在様々な問題が山積みですが、自分のような異業種を経験した者が飛び込み、違った視点で考え、一つ一つ解決していけば、まだまだ**農業は成長していく産業**ですし、農村は活性化すると感じています。ぜひ、農業に携わり農村を変えていきませんか？